



DURCHSTARTEN

Werden Sie Teil von BIEDERMANN MOTECH, einem mittelständischen, international ausgerichteten Familienunternehmen der Medizintechnik mit einer über 100-jährigen Historie. Unser Schwerpunkt liegt heute auf der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb innovativer Implantat-System-Lösungen für die Wirbelsäulenchirurgie, wobei wir uns hierbei auf komplexe Wirbelsäuleneingriffe sowie weniger invasive Behandlungsmethoden spezialisiert haben.

ZUR VERSTÄRKUNG SUCHEN WIR:

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D) FÜR NORDRHEIN-WESTFALEN, RHEINLAND- PFAZL UND HESSEN

IHRE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation von Marktpotenzial und gezielte Neukundengewinnung im Vertriebsgebiet
- Durchführung von Produktschulungen in Form von Workshops, Präsentationen und Fortbildungsveranstaltungen für Ärzte und OP-Personal
- Budgetplanung und Verantwortung der Umsatzentwicklung
- Ziel- und ergebnisorientiertes Management des Vertriebsgebiets
- Marktbeobachtung und Reporting
- Aufrechterhaltung und Weiterentwicklung des Netzwerks

IHR PROFIL

- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb Wirbelsäulenchirurgie
- OP-/klinische Erfahrung
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Hohe Affinität zu technischen innovativen Produkten
- Gute Umgangsformen
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Eigenverantwortliches Arbeiten

UNSER ANGEBOT

- Langfristige Beschäftigung mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Firmenwagen
- Jährliche Zusatzvergütung
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- 30 Tage Urlaub
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, internationalen Umfeld
- Kontinuierliche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien
- Weitere Benefits: abgabefreier Sachbezug (Edenred), Restaurantschecks (Sodexo), Kaffee und Tee zur freien Verfügung, regelmäßige Firmenfeiern

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen im PDF-Format an:

recruiting@biedermann.com