



**BIEDERMANN
MOTECH**

100 YEARS OF INNOVATION



DURCHSTARTEN

Werden Sie Teil von BIEDERMANN MOTECH, einem international tätigen Familienunternehmen mit Hauptsitz in Villingen-Schwenningen. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung, Produktion und dem Vertrieb von innovativen Implantaten und Instrumenten für die Wirbelsäulen- und Extremitatenchirurgie.

ZUR VERSTÄRKUNG SUCHEN WIR:

KEY ACCOUNT MANAGER VERTRIEB SCHWEIZ (M/W)

IHRE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Gezielte Neukundengewinnung und Identifikation von Marktpotenzial im Vertriebsgebiet
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Durchführung von Produktschulungen in Form von Workshops, Präsentationen und Fortbildungsveranstaltungen für Ärzte und OP Personal
- Budgetplanung und Verantwortung der Umsatzentwicklung
- Ziel- und ergebnisorientiertes Management Ihres Vertriebsgebiets
- Marktbeobachtung und Reporting
- Aufrechterhaltung und Weiterentwicklung des Netzwerks (Kunden und Meinungsbildnern)

ANFORDERUNGSPROFIL

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb
- Wirbelsäulenchirurgie in der Schweiz
- OP Erfahrung
- Kommunikationsstärke und Abschlussorientierung in Vertragsverhandlungen
- Argumentationssicherheit bei Preisverhandlungen
- Hohe Affinität zu technisch innovativen Produkten
- Gute Umgangsform
- Hohes Maß an Belastbarkeit und Flexibilität
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Sehr gute deutsche, englische und französische Sprachkenntnisse

WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS

Es warten verantwortungsvolle und spannende Aufgaben in einem außergewöhnlichen Unternehmen auf Sie. Wir bieten Ihnen bei Biedermann Motech eine langfristige Beschäftigung mit unbefristetem Arbeitsvertrag, maßgeschneiderte Fort- und Weiterbildungsangebote und viele weitere attraktive Zusatzleistungen, die wir gerne individuell besprechen.

WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG!

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen im PDF-Format an: recruiting@biedermann.com